

Jobangebot Details



Job-Nr: 2247
Jobtitel: **Area Sales Manager (m/w/d)**
Wärmepumpen
Job-Typ: unbefristet Vollzeit
Region: Großraum Berlin
Branche: Heizungstechnik
Funktionsbereich: Vertrieb

Stellenbeschreibung:

In unserer Personalberatung unterstützen wir einen Weltkonzern und global führenden Hersteller von Unterhaltungs- und Haushaltselektronik sowie Klimatisierungs- und Heizlösungen bei der Personalsuche und Personalauswahl. Im Rahmen der umfangreichen Vertriebsweiterung in Deutschland suchen wir einen Area Sales Manager (m/w/d) für Wärmepumpen.

Aufgaben:

- Entwicklung des Geschäftsbereichs Wärmepumpen in der Region
- Aktive Betreuung und Erweiterung der Kundenbasis, bestehend aus Großhändlern, Fachhandwerkern etc.
- Etablierung und Pflege einer langfristigen und belastbaren Kundenbeziehung
- Erfassung der Kundenbedürfnisse sowie Entwicklung von Lösungen durch Nutzung der vorhandenen Produkte
- Projekt-Neuakquise und Nachverfolgung noch unrealisierter Projekte
- Realisierung der Umsatzvorgaben
- Regelmäßiges Berichten der Umsatzerwartungen (Forecast)
- Pflege der Aktivitäten im eigenen CRM und Projekt-Pipeline System
- Kundenbesuche, technische und kaufmännische Beratungen sowie Unterstützung der Kunden bei der Systemkonzeption
- Regionale Unterstützung der Großhändler
- Erstellung und Durchführung von Präsentationen sowie Schulung von Kunden, Partnern und Interessenten
- Teilnahme an Fachmessen und Fachveranstaltungen

Erforderliche Qualifikationen:

- Idealerweise Abschluss im Bereich Heizungstechnik (z.B. Geselle, Meister, Techniker)
- Erfahrung im Vertrieb technischer Investitionsgüter, vorzugsweise im Bereich Heizungstechnik/Wärmepumpentechnik wünschenswert
- Erfahrungen im zwei- und dreistufigen Vertrieb wünschenswert
- Kommunikative Fähigkeiten
- Erfahrung im Umgang mit gängigen IT Systemen (z.B. MS Office, CRM)

Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:



- Hohe Eigenmotivation
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutschkenntnisse, mindestens Grundkenntnisse in Englisch

Das wird Ihnen geboten:

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Urlaubstage sowie eine Betriebsvereinbarung zu zusätzlichen Urlaubstagen im Fall von Messeteilnahmen am Wochenende oder für 3 durchgehende Tage
- Leistungsgerechtes Vergütungssystem und umfassende soziale Leistungen
- Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen
- Mitarbeiterrabatt auf eigene Produkte
- Möglichkeit zur Nutzung von "Corporate Benefits"
- EGYM Wellpass (egym-wellpass.com)



Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:

