

Jobangebot Details



Job-Nr: 2274
Jobtitel: **Außendienstmitarbeiter (m/w/d)**
Rohrleitungs- und
Verbindungstechnik
Job-Typ: unbefristet Vollzeit
Region: Metropolregion Rheinland
Branche: Tiefbau
Funktionsbereich: Vertrieb

Stellenbeschreibung:

In unserer Personalberatung unterstützen wir einen Hersteller für Armaturen, Hauseinführungen, Formstücke und Pipelinezubehör für die weltweite Verteilung von flüssigen und gasförmigen Medien, aber auch für die Elektrizitäts- und Breitbandversorgung bei der Personalsuche und -auswahl. Das in Süddeutschland sowie an 3 internationalen Niederlassungen ansässige Unternehmen versteht sich als Partner der Energie- und Versorgungswirtschaft und sucht für das Vertriebsgebiet Nordrhein-Westfalen und Rheinland-Pfalz (PLZ 4 und 5) tatkräftige Unterstützung im Vertriebsaußendienst.

Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Aufgaben:

- aktiven Support von Bestandskunden
- systematische Akquirierung und Bindung neuer Kunden
- kompetente Kundenbetreuung, Aufbau und Festigung persönlicher Kontakte
- beständige Weiterentwicklung ihres Vertriebsgebietes in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie für die nächsten Jahre
- Erschließung neuer Marktsegmente
- Betreuung und technische Beratung der Kunden auf Messen, Ausstellungen und bei Werksbesuchen
- strategischer Ausbau der Marktpräsenz auf allen relevanten Plattformen
- eigenverantwortliche Angebots- und Projektverfolgung für die erfolgreiche Markteinführung neuer Produkte
- Leitung und Durchführung eigenverantwortlicher Produktpräsentationen und -schulungen

Sie finden uns auch auf:



Erforderliche Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit mindestens starker technischer Affinität
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von technischen Investitionsgütern
- Idealerweise Branchenkenntnisse und ein umfangreiches aktives

Netzwerk in der Versorgungswirtschaft sowie nachweisbaren Erfolgen in Marktentwicklung und Kundenakquise

- Hohe Erfolgs- u. Zielorientierung sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Selbstständige Arbeitsweise mit starkem Kundenfokus und interne Koordination von Kundenanliegen
- Werteorientierung, Teamgeist, Loyalität, Kreativität
- Reisebereitschaft und Wohnort möglichst im angegebenen Postleitzahlengebiet



Ihnen wird geboten:

- abwechslungsreiche Aufgaben in einem mittelständischen Unternehmen
- attraktive Vergütung und gute Sozialleistungen
- Unterstützung bei Ihrer individuellen Karriereentwicklung
- Teilnahme unter anderem an Weiterbildungsangeboten in der hauseigenen Akademie
- innovatives und hochqualifiziertes Arbeitsumfeld, motivierendes Betriebsklima, kurze Entscheidungswege
- aussichtsreiche Aufstiegsmöglichkeiten in einem international agierenden Unternehmen
- Homeoffice-Arbeitsplatz mit modernsten Kommunikationslösungen
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung

Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:

