

## Jobangebot Details



Job-Nr: 2307  
**Jobtitel:** **Gebietsleiter (m/w/d)**  
**Heizungstechnik**  
Job-Typ: unbefristet Vollzeit  
Region: Sachsen  
Branche: Heizungstechnik  
Funktionsbereich: Vertrieb

---

### Stellenbeschreibung:

In unserer Personalberatung unterstützen wir einen weltweit tätigen Hersteller von Komponenten und Systemen im Bereich der Heizungs- und Klimatechnik bei der Personalsuche und -auswahl. Das überaus innovationsstarke Unternehmen überzeugt mit einem umfassenden Produktportfolio zur Wärmeverteilung sowie einem klaren Fokus auf Qualitätssicherung, Umweltverträglichkeit und erstklassigem Service. Im Zuge einer Vertriebsverdichtung ist die Position des Gebietsleiters (m/w/d) im Vertriebsgebiet Sachsen zu besetzen.

Gesellschaft für  
Personalberatung und  
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen  
Münsterstraße 120  
59227 Ahlen/Westfalen  
Telefon 0 25 28 / 95 01-77  
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart  
Wallmerstraße 12  
70327 Stuttgart  
Telefon 07 11 / 33 46-45  
Telefax 07 11 / 33 46-74

[www.voss-partner.de](http://www.voss-partner.de)

Sie finden uns auch auf:



---

### Aufgaben:

- Identifikation und Gewinnung neuer Kunden im Vertriebsgebiet
- Ausbau und Pflege bestehender Geschäftsbeziehungen
- Vertrieb technischer Lösungen – gerne als Komplettpaket
- Eigenständige und systematische Bearbeitung des Verkaufsgebiets
- Betreuung von Fachgroßhändlern, Heizungsbauern, Planern, Bauträgern und Architekten
- Umsetzung von Vertriebsstrategien und Marketingkampagnen
- Angebots- und Vertragsverhandlungen inklusive Objektverfolgung
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Erkennung neuer Chancen
- Reporting und Pflege der Kundendaten im CRM-System
- Erstellung von Angeboten und Auslegungen (z. B. Fußbodenheizung)
- Durchführung von Präsentationen, Schulungen und Kundenveranstaltungen

---

### Erforderliche Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische Ausbildung im SHK-Bereich oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Verständnis
- Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte oder Lösungen, idealerweise im SHK-Umfeld
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Führerschein Klasse B
- Ausgeprägte Verkaufs- und Verhandlungsstärke sowie überzeugendes, professionelles Auftreten
- Selbstmotivation, Teamgeist, Flexibilität und die Fähigkeit, technische

Inhalte verständlich zu vermitteln

Ihnen wird geboten:

- Mitarbeit in einem marktführenden und wachsenden Konzern
- Flexible Arbeitsbedingungen (Gleitzeit / Homeoffice / Remote)
- Attraktive Vergütung nach IG Metall-Tarifvertrag mit Sonderzahlungen und variabler Erfolgsbeteiligung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub
- Zusätzliche Benefits wie JobRad, Gesundheitszuschuss, Obstkorb und Massagen



Gesellschaft für  
Personalberatung und  
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen  
Münsterstraße 120  
59227 Ahlen/Westfalen  
Telefon 0 25 28 / 95 01-77  
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart  
Wallmerstraße 12  
70327 Stuttgart  
Telefon 07 11 / 33 46-45  
Telefax 07 11 / 33 46-74

[www.voss-partner.de](http://www.voss-partner.de)

Sie finden uns auch auf:

