

Jobangebot Details



Job-Nr:	2317
Jobtitel:	Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Armaturen für Gas- und Wasserversorgung
Job-Typ:	unbefristet Vollzeit
Region:	Nordbayern
Branche:	Tiefbau
Funktionsbereich:	Vertrieb

Stellenbeschreibung:

In unserer Personalberatung unterstützen wir einen führenden Systemanbieter im Rohrnetzbereich bei der Besetzung einer zentralen Vertriebsposition im Außendienst. Das Unternehmen zählt zu den tonangebenden Herstellern von Armaturen und Zubehör für die Wasser- und Gasversorgung, die Abwasserentsorgung sowie die Brandbekämpfung – ein Marktumfeld, das durch Zuverlässigkeit, Sicherheit und langfristige Kundenbeziehungen geprägt ist. Für das Vertriebsgebiet Nordbayern suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit im B2B-Außendienst (m/w/d), die Freude daran hat, ein etabliertes Produktpotential weiter auszubauen und nachhaltig im Markt zu wirken.

Aufgaben:

- Verkaufsaktive Kundenbetreuung von der Beratung bis zum Vertragsabschluss im unmittelbaren Kontakt vor Ort im zugewiesenen Verkaufsgebiet
- Sicherstellen schneller und zielführender Problemlösungen
- eigenverantwortliche Planung der Absatzmöglichkeiten im Verkaufsgebiet in enger Abstimmung mit dem regionalen KAM
- Organisieren von verkaufsfördernden Tagungen und Veranstaltungen
- kompetentes und kooperatives Auftreten in der Funktion eines Beziehungsmanagers zwischen dem Kunden und dem Team im Außen- und Innendienst
- Mitgestaltung innovativer Produktlösungen im Unternehmen durch kontinuierliche Marktanalyse.

Erforderliche Qualifikationen:

- Kenntnisse kaufmännischer Prozesse im Verkausbereich
- Technisches Know-how in der Ver- und Entsorgungstechnik sowie der Abwasserentsorgung
- Idealerweise abgeschlossenes technisch orientiertes Studium oder eine entsprechende Ausbildung – mindestens jedoch eine ausgeprägte technische Affinität
- Mehrjährige Vertriebserfahrung mit technischen Produkten in der Ver- und Entsorgungstechnik oder im Rohrleitungsbau; alternativ

Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:



Perspektive für lernwillige Quereinsteiger

- Ausgeprägt kundenorientiertes Denken und Handeln
- Kommunikationsstarker Kundenberater mit hoher Problemlösekompetenz
- Hohe verkäuferische Ambition
- Angenehme, souveräne Persönlichkeit
- Willensstärke und ausgeprägter Teamgeist
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie möglichst gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift



Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:

