

Jobangebot Details



Job-Nr:	2278
Jobtitel:	Key Account Manager (m/w/d) Gebäudeklimatisierung
Job-Typ:	unbefristet Vollzeit
Region:	Süddeutschland
Branche:	Anlagenbau Gebäudetechnik
Funktionsbereich:	Vertrieb und Projektabwicklung

Stellenbeschreibung:

In unserer Personalberatung unterstützen wir ein führendes Unternehmen, das sich durch langjährige Erfahrung und kontinuierliche Innovation im Bereich energieeffizienter Heiz-, Lüftungs- und Klimasysteme für Industrie, Gewerbe und Logistik etabliert hat. Das Unternehmen bietet eine breite Palette an Lösungen – von Wasserstoff-Heizsystemen über Infrarotstrahler bis hin zu Wärmepumpen und RLT-Geräten, alles aus einer Hand und schlüsselfertig auf höchstem Effizienzniveau. Zur weiteren Geschäftsentwicklung suchen wir für die Region Süddeutschland einen Key-Account-Manager.

Gesellschaft für
Personalberatung und
Organisationsentwicklung mbH

Büro Ahlen
Münsterstraße 120
59227 Ahlen/Westfalen
Telefon 0 25 28 / 95 01-77
Telefax 0 25 28 / 95 01-79

Büro Stuttgart
Wallmerstraße 12
70327 Stuttgart
Telefon 07 11 / 33 46-45
Telefax 07 11 / 33 46-74

www.voss-partner.de

Sie finden uns auch auf:



Aufgaben:

- Erschließung des Zukunftsmarkts für emissionsarme/CO2-neutrale Anlagentechnik zur Klimatisierung von Industriegebäuden
- Überzeugung von Entscheidern, insbesondere bei Projektentwicklern und Betreibern von Logistik- und Industrieimmobilien
- Tieferes Eintauchen in den Markt mit Fokus auf potenzielle Kunden
- Ausbau und Umsetzung bereits identifizierter Marktpotenziale

Erforderliche Qualifikationen:

- Fähigkeit, komplexe Themen/Projekte sowohl betriebswirtschaftlich als auch technisch zu verstehen und zu vertreten
- Betriebswirtschaftliches Studium oder technische Qualifikation mit betriebswirtschaftlichem Bezug
- Erfahrung im Systemgeschäft oder Anlagenvertrieb mit Fokus auf Zielgruppe (Logistik- und Industrieimmobilien).
- Erfahrung in einer vergleichbaren Position oder „zweiter Reihe“
- Interesse an vertrieblicher Herausforderung und innovativer Technik